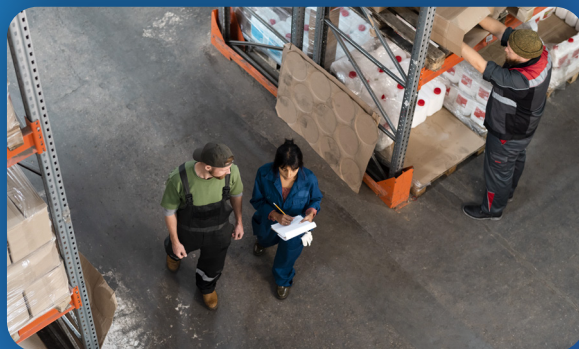
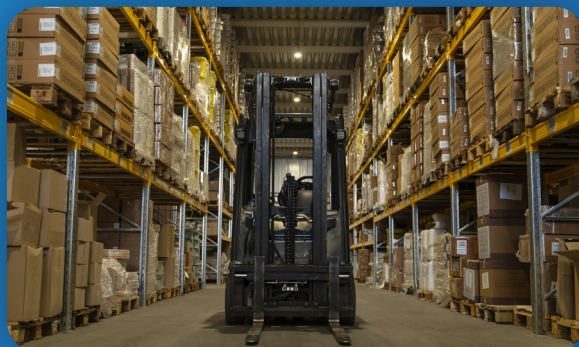




DIMAPLAC
FERRETERIA MTS

Dimaplac logró el **control total de su stock** y redujo sus tiempos de preparación en **un 60% con invasWMS.**



El Cliente



En un mercado donde la velocidad y la precisión son claves para los mueblistas y constructores, **Dimaplac necesitaba dar un salto tecnológico. Al implementar InvasWMS, la compañía pasó de una gestión manual a una operación logística digitalizada, logrando una trazabilidad del 100% y eliminando los quiebres de stock.**

Dimaplac es un referente en la venta y distribución de materiales para la industria del mueble y la construcción. Con un catálogo extenso que incluye tableros de melamina, quincallería y servicios de dimensionado, su operación requiere una logística precisa para manejar miles de SKUs de diferentes dimensiones y rotación.



El Desafío: Antes de InvasWMS

A pesar de su éxito comercial, la operación logística de Dimaplac enfrentaba los "dolores de crecimiento" típicos de una empresa en expansión:

-  **Descuadres de Inventario:**
Diferencias entre lo que decía el sistema ERP y lo que realmente había en la bodega.
-  **Dependencia del "Conocimiento Tribal":**
La ubicación de los productos dependía de la memoria de los bodegueros más antiguos.
-  **Errores en el Picking:**
Entregas de códigos erróneos o cantidades inexactas, lo que generaba devoluciones y notas de crédito.
-  **Lentitud en la preparación:**
Tiempos excesivos buscando materiales específicos dentro del almacén.



"Necesitábamos dejar de buscar materiales y empezar a gestionar flujos. La operación manual ya no era sostenible para nuestro volumen de ventas."

La Solución: Implementación de invasWMS

El equipo de postventa e implementación de **invasWMS** trabajó mano a mano con **Dimaplac** para digitalizar su bodega. La solución incluyó:



Mapeo Digital de Bodega:

Identificación de cada pasillo, rack y ubicación.



Uso de Handhelds/Capturadores:

Eliminación del papel en el proceso de picking y recepción.



Estrategias de Almacenamiento:

Configuración de reglas para productos de alta rotación (quincallería) vs. productos voluminosos (tableros).



Integración:

Conexión fluida con su sistema de ventas/ERP.



Los Resultados: El Impacto real

Tras la estabilización del proyecto, Dimaplac ha transformado sus números. Los hitos más destacados incluyen:

KPI / Indicador	Antes de InvasWMS	Con invasWMS
Exactitud de Inventario	~85%	99.8%
Tiempo de Picking	45 minutos por pedido	12 minutos Reducción del 75%
Errores de Despacho	Frecuentes	Casi nulos (<1%)
Visibilidad de Stock	Diferida / Manual	Tiempo Real

Beneficios cualitativos:



Profesionalización del equipo:

Los operarios ahora trabajan con tecnología de punta, reduciendo el estrés y aumentando la productividad.



Mejor servicio al cliente:

El cliente final recibe su pedido más rápido y sin errores, mejorando la fidelización.

*"La implementación de **invasWMS** marcó un antes y un después en **Dimaplac**. Ahora tenemos la tranquilidad de saber exactamente qué tenemos y dónde está. El equipo de soporte ha sido un aliado estratégico en nuestra optimización continua."*

— Bernardo Robles Sub Gerente de Logística en Dimaplac

La alianza entre **Dimaplac** e **invasWMS** demuestra que, con la tecnología adecuada, incluso los inventarios más complejos y voluminosos pueden gestionarse con precisión milimétrica. **Dimaplac hoy no solo distribuye materiales; distribuye confianza y eficiencia.**



**CONVERTIMOS LA
GESTIÓN LOGÍSTICA
EN LA PRINCIPAL
ARMA COMERCIAL**

 +56 9 7370 4306

 contacto@impruvex.com

 [linkedin.com/company/invas-suite](https://www.linkedin.com/company/invas-suite)

 www.facebook.com/invaswms/

www.invasWMS.com